



国際ロータリー
第2620地区

<https://www.gotemba-rc.gr.jp/>

御殿場
ロータリークラブ

週報



御殿場
ロータリークラブ
モバイルサイト

第2760回 例会プログラム

- 例会場 / 名鉄菜館 ● 開会点鐘 / 12:30
- 国歌斉唱 ● ロータリーソング / 四つのテスト
- 内容 / ロータリーの友 一月間卓話 地区代表委員 齋藤嗣樹様

会員慶事

- 会員誕生日 / 9月6日 豊山徹也君

会長挨拶

澁谷 一



本日は台風10号で荒天のなか、国際RC第2620地区から大月ロータリークラブの星野会員増強委員長にお越しいただき、会員増強に関して卓話を頂きます。YMCA 東山荘という素晴らしい環境での例会開催を、メンバーは誇りに思っています。このクラブの伝統を引き継げる新会員に対して、常に門戸を開いています。すでに6月～8月にかけて、有望な新会員が4名加入しました。これも会員増強委員会が過去の情報を大事に引継ぎ、継続して加入促進をしているからです。本日は新たな視点で、会員増強へ導いていただく卓話を期待しています。

さて、夏の恒例事業の富士山清掃は、凶らずも雨天中止となり残念でした。社会奉仕委員会は初仕事でしたが、次回の10/20(日) グループ合同奉仕事業のフードバンクの事業は、今回のような天気の影響はないの

で、全会員の協力を得て是非成功させましょう。

親睦クラブ事業に関して話します。8/25(日)朝から、豊山徹也君、小早川豊一君、勝又英和君に誘われて、蕎麦畑の作業に行ってきました。森田君、豊山篤君とで、作業は約1時間、あとは勝又君自慢のBBQに参加、皆様の料理や差し入れて楽しい時間を過ごしました。今後も収穫等の作業があり、楽しみです。当クラブでは、渡辺君を中心にしたゴルフの会や、過去には蕎麦の会、旅の会等、会員親睦の会がありましたが、親睦の会＝メイクアップではありませんでした。しかし他クラブの例や例会数の減少を補う関係で、今後はクラブの親睦事業として正式に取り入れ、メイクアップ対象にしてもよいと思います。早期に理事会で検討しますので、メンバーからの忌憚ない意見等をお聞かせください。



会長挨拶は
こちら

8/29の出席報告

会員数	出席計算に 用いた会員数	出席者数	暫定出席率	前々回の 確定出席率
55名	50名	44名	88%	100%

欠席者 (6名) 池上 司君 井上 元君 勝亦敦志君
勝又 淳君 勝又安彦君 田代明人君

※やむを得ず欠席される方は、午前9時50分までにご連絡下さい。

8/8のメーキャップ

7月30日	沼津北ロータリークラブ	長田富夫君
8月10日	北海道Eクラブ	勝亦敦志君
8月10日	ワールド大阪	山内 剛君
8月20日	東京ピースウィング	勝又安彦君
8月21日	出席親睦委員会	高橋隆造君

ロータリーの友



9月号

- P-7 基本的教育と識字率向上月間 Nepal&Vietnam 学校へと、つなぐ道
- P-18 友地区代表委員から一言！ 第2620地区 齋藤嗣樹様の紹介
- P-28 ロータリー米山記念奨学事業の基礎知識 — 寄付金・財政編 —



司会
柏原大地君



出席報告
長島和彦君



ソングリーダー
久保田勇輝君



(左) 会員誕生日
白井良太君



(右) 会長挨拶
澁谷 一君



THE MAGIC OF ROTARY
ロータリーのマジック

次回
9月12日の
例会

★東山荘記念館 ★12:30
★クラブフォーラム
会長・幹事

会員増強卓話

会員種別でクラブを強くしよう!



国際ロータリー第2620地区
2024-25年度
会員増強委員会
委員長
星野玄喜様

現在、人口減少が毎年1.5%に対し、ロータリー会員の減少は5%とダウントレンドが目立ちます。様々な要因がありますが、ロータリーのブランド力が落ちていくことは否めません。外界と自分たちのギャップがないか、自己満足で終わっていないか、振り返るのが重要です。まずはビッグピクチャーとして地区全体で考えること、もう一つは近視眼的に各クラブの課題を検討し、成功事例に倣って良い解決策を見出すことが大切です。他クラブでは、別荘族や移住者向けの会員勧誘やパートナーと一緒に勧誘、子ども連れを許可する等で増強に成功しています。その土地の特性に合わせるのが大切です。

また会員種別でもクラブを強くできます。現在、RIではクラブ独自の多様な会員種類を設けることができます。第2580地区の実例として、シニア会員、家族会員、Web会員という3つの会員種別を設定しています。

例えばシニア会員を作ることで、ご高齢の方の退会防止につながります。84歳以上でロータリー歴20年以上の方は、例会は月1回無料、2回目以降はピジターフィーを支払って参加する、という形にしているクラブもあります。これは生涯ロータリアンとして、心の底からロータリーが大好きな方に手を差し伸べる仕組みです。

家族会員では、ご子息、ご息女が他団体や他クラブの主力になる前に、皆さんのクラブとのご縁を深める制度です。入会金も会費も半額とし、例会については①両名一緒に出席できる、②各例会にはどちらか1名だけ出席できる、③家族会員は月に決められた回数を無料で出席できる、という3案を選択できるクラブもあります。

Web会員は、例会に原則オンライン参加頂く形です。食費がかからない分、会費を減額できるメリットがあります。入会金や会費を半額にし、対面参加も有料でできるようにしています。また年次総会、協議会、公式訪問、創立記念例会など対面参加や会合を決めておくのも良いです。昨年のロータリー塾でのアンケートでは、月1回はWeb例会が良いとの回答が半数以上もありました。

シニア、家族、Web、法人、準会員、ユースといった会員の在り方の他に、衛星クラブの設立についてもぜひ検討頂き、会員増強に向けてご尽力をお願いいたします。



「未来への手紙」事業

「未来への手紙」事業にて、手紙を受け取られた方より「中2になって手紙を受け取った感想」として以下のメールを頂きましたのでご紹介します。

タイトル 「がんばれ」

最近、自分からの手紙が届きました。改めてこの手紙を読むと字が汚いし、笑えました。けど、今の私は成長したなと思います。私らしい言葉も書いてありました。それに改めて学校が好きなんだと伝わりました。友達のこと家族のことについても書いてありました。勉強での目標もあり、これからの学校生活がより楽しみになってきました。

あとは中学生になりたい理由が小学生らしいと思いました。だけど今はそのなりた姿になれていて嬉しく思います。

私も中学になり辛いこと楽しいことがあるけど新しい、あらたな一歩を踏み出して行こうと思います！そして、

「中学生になったら大変なことは、たくさんあると思うけれど、一生けんめいがんばってください。」という自分の伝えたい言葉を胸にもち、今後の学校生活も楽しみつつも頑張っていこうと思います！(^o^)

手紙をかけて良かったです。

今回、このような機会があって良かったです。ありがとうございました！

次は大人への自分に、があると良いです♪ それでは